

smart
financial
partners

simplefy.

PERSONAL BANKER (M/F) | INTERMEDIÇÃO DE CRÉDITO

SOBRE A SIMPLEFY:

A Simplefy é uma marca de intermediação de crédito dedicada a simplificar o que é tipicamente complexo no mundo das finanças.

Assente nos valores da i) Inovação nas ferramentas tecnológicas, ii) Transparência dos processos e iii) Proximidade aos clientes, colaboradores e parceiros, a Marca ambiciona tornar-se o parceiro financeiro *top-of-mind* dos clientes. O nosso compromisso é o de promover relacionamentos duradouros, responsabilidade social e cooperação.

Para tal, a Simplefy está a construir a Rede de Personal Bankers mais prestigiada no Mercado.

O QUE É SER UM PERSONAL BANKER?

Um Personal Banker é um profissional do setor financeiro cuja missão é a de prestar orientação financeira personalizada e apoiar os clientes na tomada de decisões financeiras informadas e sustentáveis.

A SUA MISSÃO NA SIMPLEFY SERÁ:

- Analisar e coordenar operações de crédito habitação;
- Angariar clientes para a contratação ou transferência de crédito habitação;
- Enquadrar qualitativa e quantitativamente os processos na oferta bancária existente;
- Cumprir os níveis de serviço (SLA) estabelecidos pela Simplefy, garantindo a resposta atempada e enquadrada aos clientes e parceiros;
- Coordenar e estabelecer a ponte com vários *stakeholders* internos e externos, ao longo da jornada do processo de crédito;
- Garantir a adequação e eficácia dos controlos para a mitigação de potenciais riscos;
- Assegurar a atualização do CRM interno com os dados adequados de acordo com as regras de RGPD;

O QUE NÃO TE OFERECEMOS:

- Não terás complicações da nossa parte. Simplificaremos a tua atividade.
- Não terás custos à entrada. Não somos uma rede de franchising.
- Não terás obrigatoriedade de ter uma loja física. Trabalhas onde preferires.
- Não terás necessidade de criar uma marca. Dispõe da nossa ou usa a tua marca própria.

Se é isto que não procuras, poderás ser o candidato ideal!

O QUE TE OFERECEMOS:

Modelo de Negócio rentável, com remunerações atrativas, no qual poderás contar com:

- Gestão eficaz dos processos, com o acesso a um CRM dedicado.
- Apoio e Acompanhamento, especializado, institucional e comercial.
- Materiais de Marketing, com o acesso a um Catálogo completo.
- Progressão de Carreira, com um plano evolutivo.

O QUE PROCURAMOS:

- Experiência na análise e gestão de crédito hipotecário (preferencial);
- Formação em área relacionada com o setor de atividade, nomeadamente: Curso de Comercialização de Crédito Hipotecário e/ou Curso em Comercialização de Crédito aos Consumidores (recomendado)
- Forte capacidade de negociação, persuasão e influência;
- Excelente capacidade de comunicação e relacionamento interpessoal;
- Orientação para o cumprimento de objetivos;
- Capacidade de simplificar os desafios e desatar os nós;
- Disponibilidade para deslocações a nível nacional.

Se considera ser o perfil certo, junte-se à missão que estamos a construir!

Por favor envie o seu CV para o e-mail info@simplefy.pt com o assunto: Personal Banker Simplefy

Na candidatura deverá indicar a região de interesse: Norte/ Sul.