

MBA Executivo em Gestão e Mediação Imobiliária

2.ª Edição - 2022/2023

Dias/Sem	OUT	NOV	DEZ	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN	JUL	SET
4ª Feira					1	1					
5ª Feira			F		2	2			1		
6ª Feira			2		3	3			2		1
Sábado	1		3		4	4	1		3	1	2
Domingo	2		4	F	5	5	2		4	2	3
2ª Feira	3		5	2	6	6	3	F	5	3	4
3ª Feira	4	F	6	3	7	7	4	2	6	4	5
4ª Feira	F	2	7	4	8	8	5	3	7	5	6
5ª Feira	6	3	F	5	9	9	6	4	F	6	7
6ª Feira	7	4	9	6	10	10	7	5	9	7	8
Sábado	8	5	10	7	11	11	8	6	F	8	9
Domingo	9	6	11	8	12	12	9	7	11	9	10
2ª Feira	10	7	12	9	13	13	10	8	12	10	11
3ª Feira	11	8	13	10	14	14	11	9	F	11	12
4ª Feira	12	9	14	11	15	15	12	10	14	12	13
5ª Feira	13	10	15	12	16	16	13	11	15	13	14
6ª Feira	14	11	16	13	17	17	14	12	16	14	15
Sábado	15	12	17	14	18	18	15	13	17	15	16
Domingo	16	13	18	15	19	19	16	14	18	16	17
2ª Feira	17	14	19	16	20	20	17	15	19	17	18
3ª Feira	18	15	20	17	E	21	18	16	20	18	19
4ª Feira	19	16	21	18	22	22	19	17	21	19	20
5ª Feira	20	17	22	19	23	23	20	18	22	20	21
6ª Feira	21	18	23	20	24	24	21	19	23	21	22
Sábado	22	19	24	21	25	25	22	20	24	22	23
Domingo	23	20	N	22	26	26	23	21	25	23	24
2ª Feira	24	21	26	23	27	27	24	22	26	24	25
3ª Feira	25	22	27	24	28	28	25	23	27	25	26
4ª Feira	26	23	28	25		29	26	24	28	26	27
5ª Feira	27	24	29	26		30	27	25	29	27	28
6ª Feira	28	25	30	27		31	28	26	30	28	29
Sábado	29	26	31	28			29	27		29	30
Domingo	30	27		29			30	28		30	
2ª Feira	31	28		30				29		31	
3ª Feira		29		31				30			
4ª Feira		30						31			
5ª Feira											
6ª Feira											

- 1 Mód. 1 - Marketing Imobiliário
Formador: Bruno Coelho
- 2 Mód. 2 - Inovação e Novos Serviços no Sector
Formador: Jorge Próspero
- 3 Mód. 3 - Coaching e Gestão de Equipas
Formador: Ken Gielen
- 4 Mód. 4 - Negociação e Técnicas de Venda
Formador: Massimo Forte
- 5 Mód. 5 - Geração de Leads 2.0.
Formador: Massimo Forte
- 6 Mód. 6 - Tendências de Mercado Imobiliário
Formador: Pedro Neves
- 7 Mód. 7 - Processo Imobiliário e Compradores
Formador: Vítor Neves
- 8 Mód. 8 - Comunicação e PNL nas Vendas
Formadora: Selma Ferreira
- 9 Mód. 9 - Princípios de Gestão e Estratégia Empresarial
Formador: Pedro Neves
- 10 Mód. 10 - Empreendedorismo
Formador: Vítor Reis
- 11 Mód. 11 - Marketing Pessoal e Recrutamento
Formador: Bruno Coelho
- 12 Mód. 12 - Gestão Financeira no Imobiliário
Formador: António Castel-Branco
- 13 Mód. 13 - Direito Imobiliário
Formadora: Rita Garcia Pereira
- 14 Mód. 14 - Novas Tecnologias para o Imobiliário
Formador: Hugo Venâncio
- 15 Mód. 15 - Fiscalidade
Formador: Miguel Carrasqueira / Francisco Campos
- 16 Mód. 16 - Avaliação Imobiliária
Formador: Vítor Reis / Rita Apolinário
- 17 Mód. 17 - Análise de Investimentos Imobiliários
Formador: Nuno Pereira
- 18 Mód. 18 - Instrumentos de Financiamento ao Imobiliário
Formador: Nuno Pereira

Horário: 18h30 - 22h15

Total de horas previstas: 270 h

Total de Créditos: 45 ECTS

Atenção: Calendário sujeito a alterações